

UNR EMPRENDE IDEAS^{que}crean VALOR

Justificación

La Cátedra UNR Emprende es una iniciativa en constante construcción que pretende generar un espacio de formación para estudiantes, jóvenes graduados, docentes, y público en general, que quieran transformar una idea en un proyecto o actualmente estén en el proceso de puesta en marcha de un emprendimiento.

Desde la Secretaría de Vinculación Tecnológica y Desarrollo Productivo de la Universidad Nacional de Rosario se impulsa esta Cátedra con el convencimiento de que la Universidad debe, en un contexto global de alta incertidumbre, adquirir un papel protagónico en la generación de experiencias de creación de valor. Por un lado, por su compromiso social, plasmado en su estatuto y principio guía permanente del devenir universitario; por otro, porque como institución referente en la producción de conocimiento, debe ocuparse de la puesta en valor del mismo en tanto recurso estratégico en los desafíos económicos y sociales actuales.

De esta manera, UNR Emprende busca consolidar un esquema integral de emprendedorismo que abarque a toda la comunidad de la Universidad Nacional de Rosario, que permita la generación de proyectos de carácter tecnológico, cultural, ambiental y/o social, con base en valores como la solidaridad, la responsabilidad, el trabajo asociativo y la mirada interdisciplinar.

Modalidad

La Cátedra UNR Emprende es una instancia extra curricular, de cursado quincenal. Inicia el martes 14 de mayo de 2019, y los módulos se dictarán de 17 a 20hs. Además, se organizarán 3 talleres complementarios abiertos al público en general durante el cursado. La postulación de proyectos se realizará desde el lunes 1^{ro} al martes 30 de abril de 2019, a través de un formulario online. Los/as participantes seleccionados/as se confirmarán el lunes 6 de mayo mediante correo electrónico.

Módulos temáticos

1. El emprendimiento en su contexto

Martes 14 de Mayo

Docentes: Lic. Marisol González y Lic. Andrea Mansilla (coordinadoras)

Objetivo: Situar al emprendedor en su contexto específico, para que pueda reconocer las oportunidades locales e identificar su lugar en el entramado productivo.

Temas: Introducción a la Cátedra ¿Qué es emprender? El ecosistema emprendedor. Características del Territorio. Primeros pasos del emprendimiento.

2. StoryEmprende cómo el Storytelling puede potenciar tu emprendimiento

Martes 28 de Mayo

Docente: Lisandro Bregant

Objetivo: desarrollar una guía personalizada para que la comunicación del emprendimiento se convierta en narrativa de impacto y así potenciar negociaciones, presentaciones, ventas y desarrollar las habilidades narrativas de cada emprendedor.

Temas: Los procesos creativos como herramienta de base para fortalecer áreas de ideación, prototipado, argumentación y comunicación de proyectos.

3. Gestión de costos y precios

Martes 11 de Junio

Docente: CP y Lic. Marcela Cavallo

Objetivo: Comprender y diferenciar los tipos de costos y su importancia para la toma de decisiones, el planeamiento y la formación de precios. Conocer herramientas de gestión basadas en los costos aplicables en distintas situaciones de decisión e incorporar los métodos de formación de precios tradicionales y conocer sistemas más novedosos basados en el costeo variable.

Temas: Costos /Generalidades: Concepto y clasificaciones más relevantes para la toma de decisiones (costos fijos, costos variables, directos e indirectos, costos de productos y servicios). Formación de precios.

4. Comunicación Digital

Martes 25 de Junio

Docente: Lic. Stefanía Sahakian

Objetivo: Crear un plan de comunicación digital del emprendimiento en las redes sociales.

Temas: Planificación estratégica de la comunicación. Introducción a las redes sociales. Herramientas y recursos para generar contenidos. Organización y evaluación de la comunicación.

5. Formulación de Plan de Negocios

Martes 6 de Agosto

Docente: CP Federico Maciel

Objetivo: Conocer las ventajas de desarrollar un Plan de Negocio, profundizar el análisis de los elementos claves que lo componen, brindar herramientas para el desarrollo y formulación.

Temas: Nociones básicas del Plan de Negocio. Beneficios. Elementos. Puntos Clave.
Trabajo práctico sobre contenidos del módulo. Análisis FODA.

6. Propiedad Intelectual

Martes 20 de Agosto

Docentes<: Abog. Adrián Hiskin y Dra. Julia Lombardi

Objetivo: introducir a los/as emprendedores/as en la temática de la propiedad intelectual abordando aspectos conceptuales y su marco legal vigente tanto nacional como internacional.

Temas: Introducción a la Propiedad Intelectual. Patentes de invención, modelos de utilidad, modelos y diseños industriales, marcas, indicaciones geográficas, secretos industriales, variedades vegetales, derecho de autor, intérpretes, derechos conexos y nombres de dominio. Estructura Legal del Emprendimiento.

7. Elementos de la Economía Social y Solidaria

Martes 3 de Septiembre

Docente: Lic. Esp. Erika Beckmann

Objetivo: Contribuir al reconocimiento de las teorías y enfoques estructurantes del campo de la Economía Social y Solidaria. Identificar las particularidades de los proyectos y emprendimientos de la Economía Social y Solidaria. Contribuir a la reflexión sobre el aporte de los emprendimientos de la Economía Social y Solidaria a la generación del producto social y la reproducción de la vida.

Temas: Modos de conceptualización de la economía como ciencia y como proceso o conjunto de prácticas. Tensiones, miradas y debates. Historización del concepto de Economía Social. Enfoques actuales. La Economía Social y Solidaria en el marco de una economía mixta.

8. Marketing

Martes 17 de Septiembre

Docente: Tec. Andrés Gustaffson

Objetivo: Mostrar la importancia que tiene pensar en marketing como eje fundamental de cada proyecto e interiorizar a los/as asistentes de conocimientos básicos de comercialización y herramientas prácticas para aplicar.

Temas: Conocimientos básicos de marketing. Marketing táctico y Marketing estratégico. Herramientas prácticas de publicidad digital.

9. Planeamiento Financiero

Martes 1^{ro} de Octubre

Docente: Mg. Carolina Gazquez

Objetivo: Reconocer la importancia de la estructura de financiamiento dentro del contexto actual. Identificar las relaciones entre las decisiones de financiamiento y las decisiones de inversión en bienes de capital o capital de trabajo. Promover el desarrollo de las habilidades y actitudes críticas que les permitan realizar el análisis, asesoramiento y búsqueda de distintas alternativas de financiación de proyectos de inversión.

Temas: Mercado de Dinero. Mercado de Capitales. Herramientas de financiamiento. Aportes no reembolsables. Requisitos y garantías para obtener subsidios y financiación.

10. Oratoria para Emprendedores

Martes 15 de Octubre

Docentes: Lic. Andrea Mansilla y Lic. Mariana Morales

Objetivo: Fortalecer las habilidades lingüísticas y desarrollar la expresión fluida de las ideas, de modo de mejorar la capacidad oratoria del/la emprendedor/a.

Temas: La voz como instrumento de trabajo. La comunicación no verbal. La estrategia discursiva en la actividad emprendedora

11. Identidad y Organización del Emprendimiento

Martes 29 de Octubre

Docentes: Tec. Ana Taleb y Lic. Marisol González

Objetivo: Definir los rasgos particulares que le otorgan identidad al proyecto. Visibilizar la importancia de la integración, el asociativismo y las relaciones interpersonales. Generar un mapa de procesos u organigrama de funciones del emprendimiento.

Temas: Elementos de la identidad del proyecto. Aspectos significativos del complemento de perfiles y la formación de equipos de trabajo y alianzas estratégicas. Esquema organizacional. Definición de roles y funciones.

UNR Emprende

Cátedra abierta para emprendedores

unremprende@unr.edu.ar / unremprende@gmail.com

Facebook / Twitter / Instagram: @UNRemprende

Organiza:



UNR Secretaría de Vinculación
Tecnológica y Desarrollo Productivo